



**APLISENS<sup>®</sup>**

# **Wyniki finansowe za pierwsze półrocze 2013 roku**

## **Prezentacja Grupy Kapitałowej Aplisens**

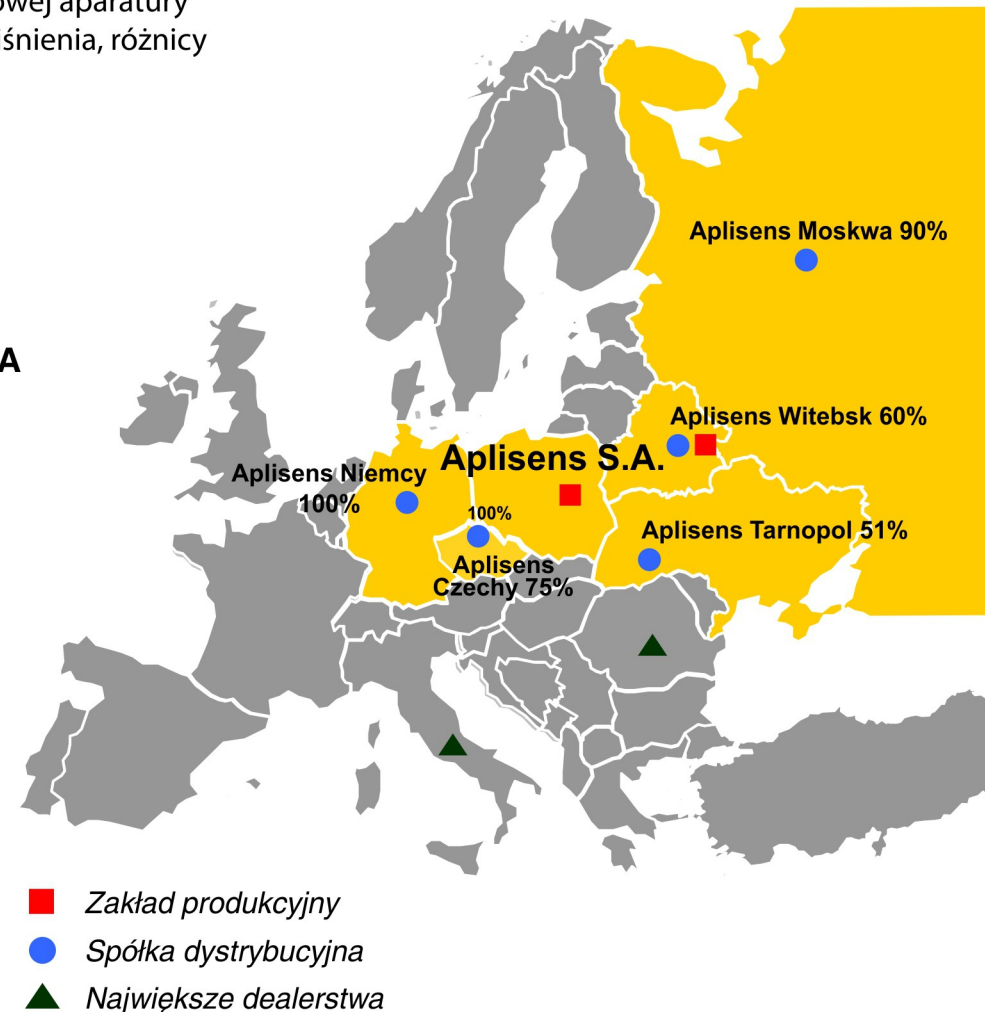
20 08 2013, Warszawa



# APLISENS®

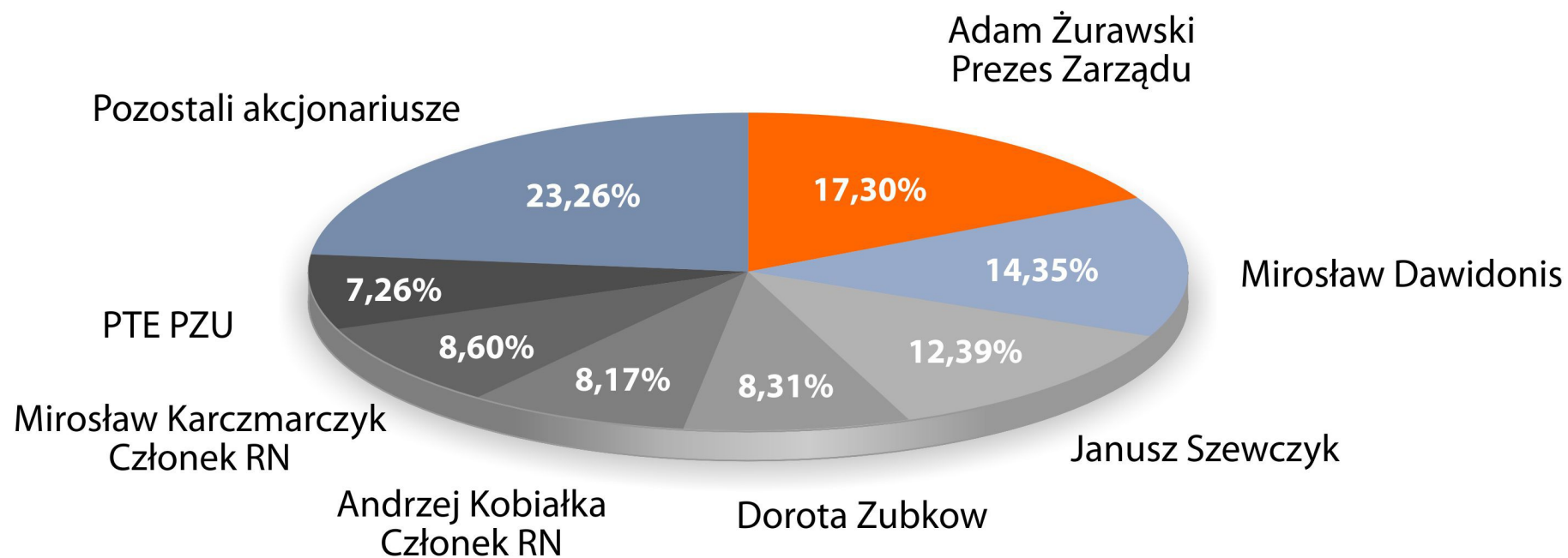
**APLISENS S.A.** jest liderem wśród krajowych dostawców rozwiązań w zakresie przemysłowej aparatury kontrolno-pomiarowej. Produkuje szeroką gamę wysokiej jakości urządzeń do pomiaru ciśnienia, różnicy ciśnień, poziomu oraz temperatury wykorzystywanych w wielu gałęziach przemysłu.

- **ENERGETYKA**
- **PETROCHEMIA I CHEMIA**
- **GÓRNICTWONAFTOWEIGAZOWNICTWO**
- **ODBIORCY ZW. Z GOSPODARKĄ WODNĄ I OCHRONĄ ŚRODOWISKA**
- **PRZEMYSŁ PAPIERNICZY**
- **FIRMY INŻYNIERSKO - PROJEKTOWO - BADAWCZE**
- **PRODUCENCI URZĄDZEŃ POMIAROWYCH**
- **HUTNICTWO**
- **FIRMY HANDLOWE – INNI ODBIORCY**
- **PRZEMYSŁ FARMACEUTYCZNY**
- **GÓRNICTWO WĘGLOWE I KRUSZYW**
- **PRZEMYSŁ SPOŻYWCZY**
- **PRZEMYSŁ STOCZNIOWY**
- **ODBIORCY SOND DO POMIARU POZIOMU PALIWA**



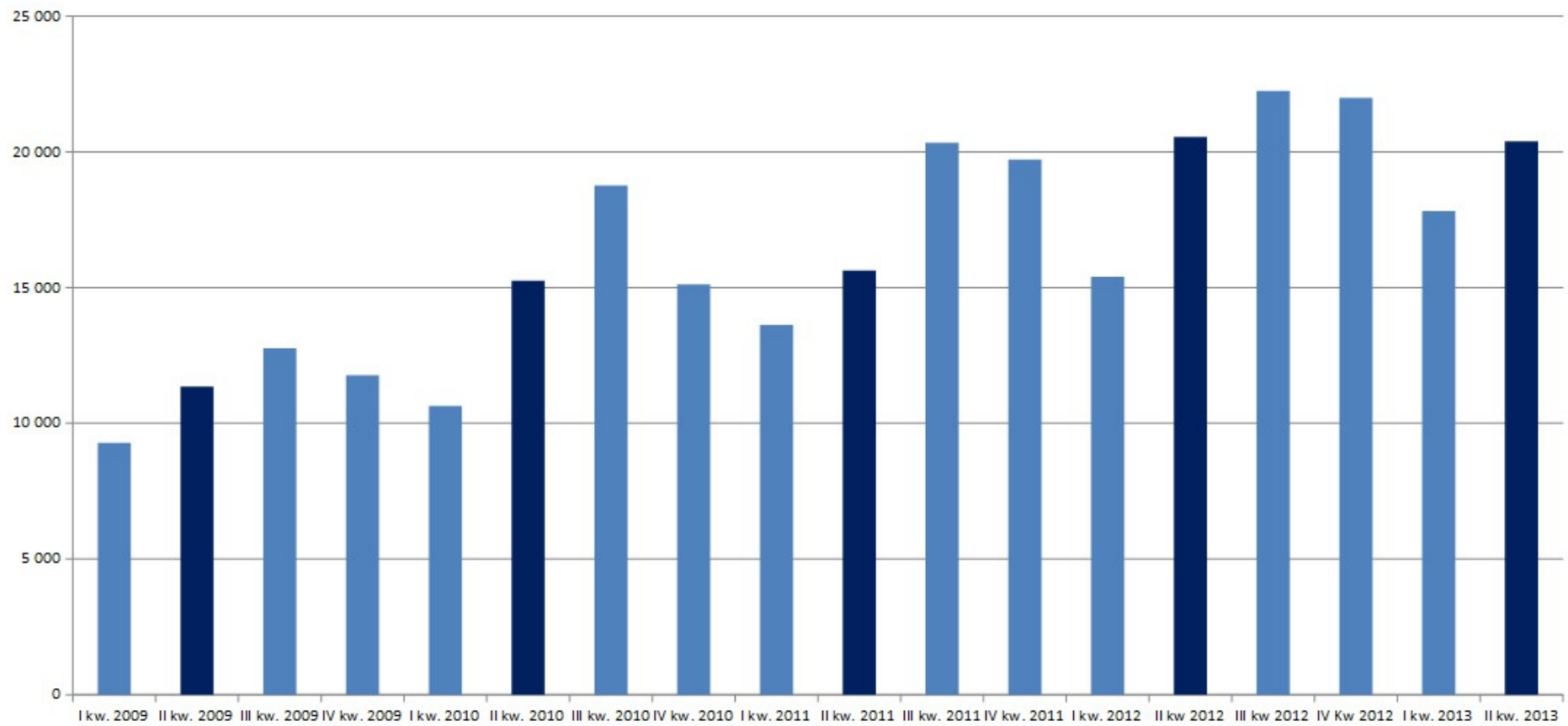


## Struktura akcjonariatu na dzień 20.08.2013





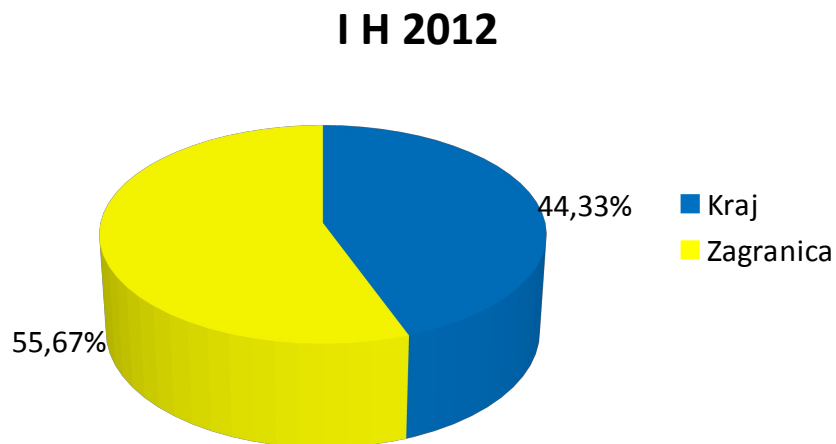
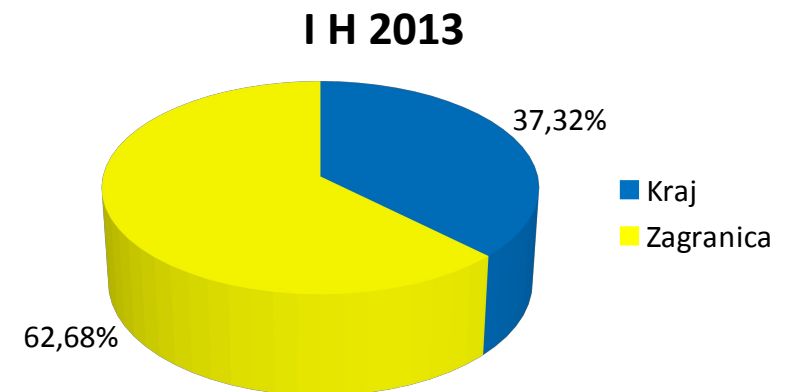
## Sezonowość przychodów





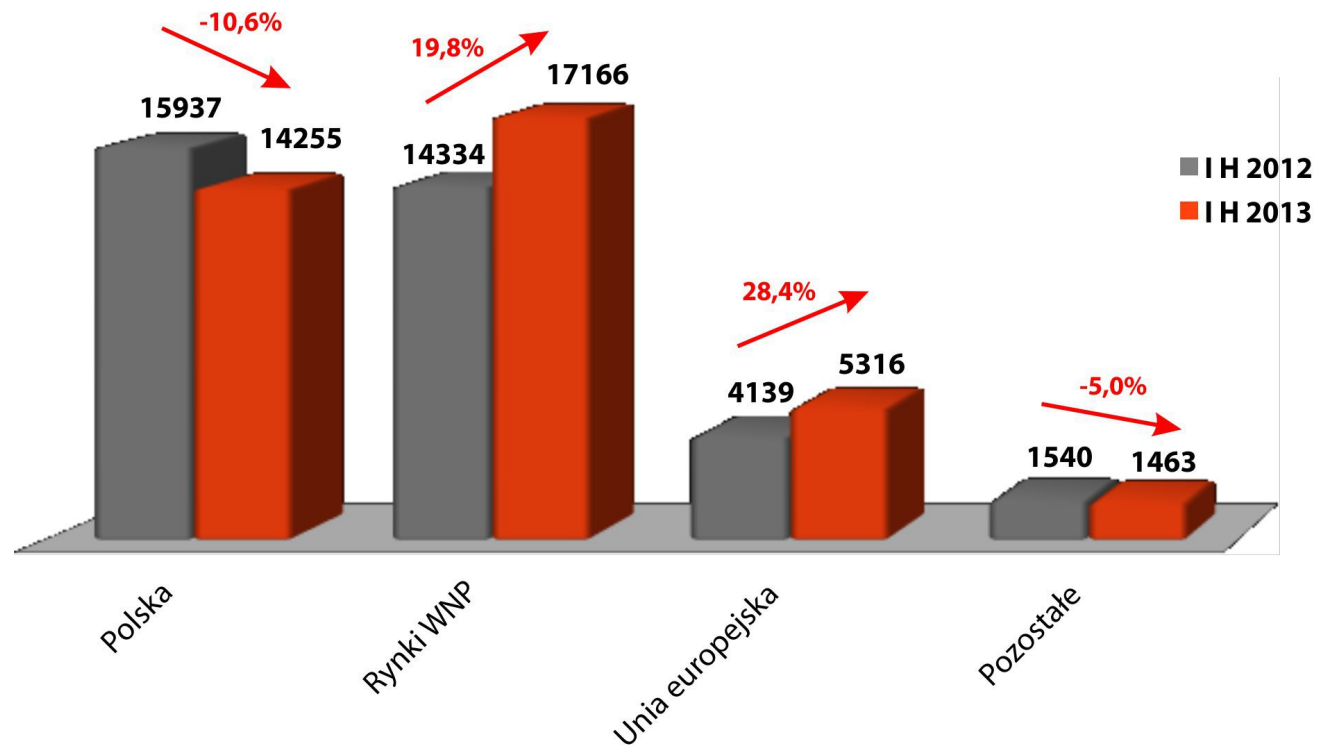
## Struktura geograficzna sprzedaży

	I H 2012	I H 2013
Kraj	15 937	14 255
Zagranica	20 013	23 945
<b>Razem</b>	<b>35 950</b>	<b>38 200</b>





## Sprzedaż wg rynków (tys. zł)







## Skonsolidowane wyniki finansowe (tys. zł)

	I pół. 2013	I pół. 2012	zmiana %
Przychody ze sprzedaży	38 200	35 950	6,3%
EBITDA	10 016	9 672	3,6%
EBIT	8 083	7 855	2,9%
Zysk netto	6 820	6 369	7,1%
Środki pieniężne	26 109	24 451	6,8%
Pozostałe aktywa finansowe (krótkotermin.)	1 098	1 044	5,2%
Należności handlowe	17 858	21 766	-18,0%
Zobowiązania handlowe	10 827	8 551	26,6%
Zapasy	24 165	19 542	23,7%
Kapitał własny	110 836	97 568	13,6%
<hr/>			
Rentowność EBITDA	26,2%	26,9%	-0,7
Rentowność EBIT	21,2%	21,8%	-0,7
Rentowność netto	17,9%	17,7%	0,1

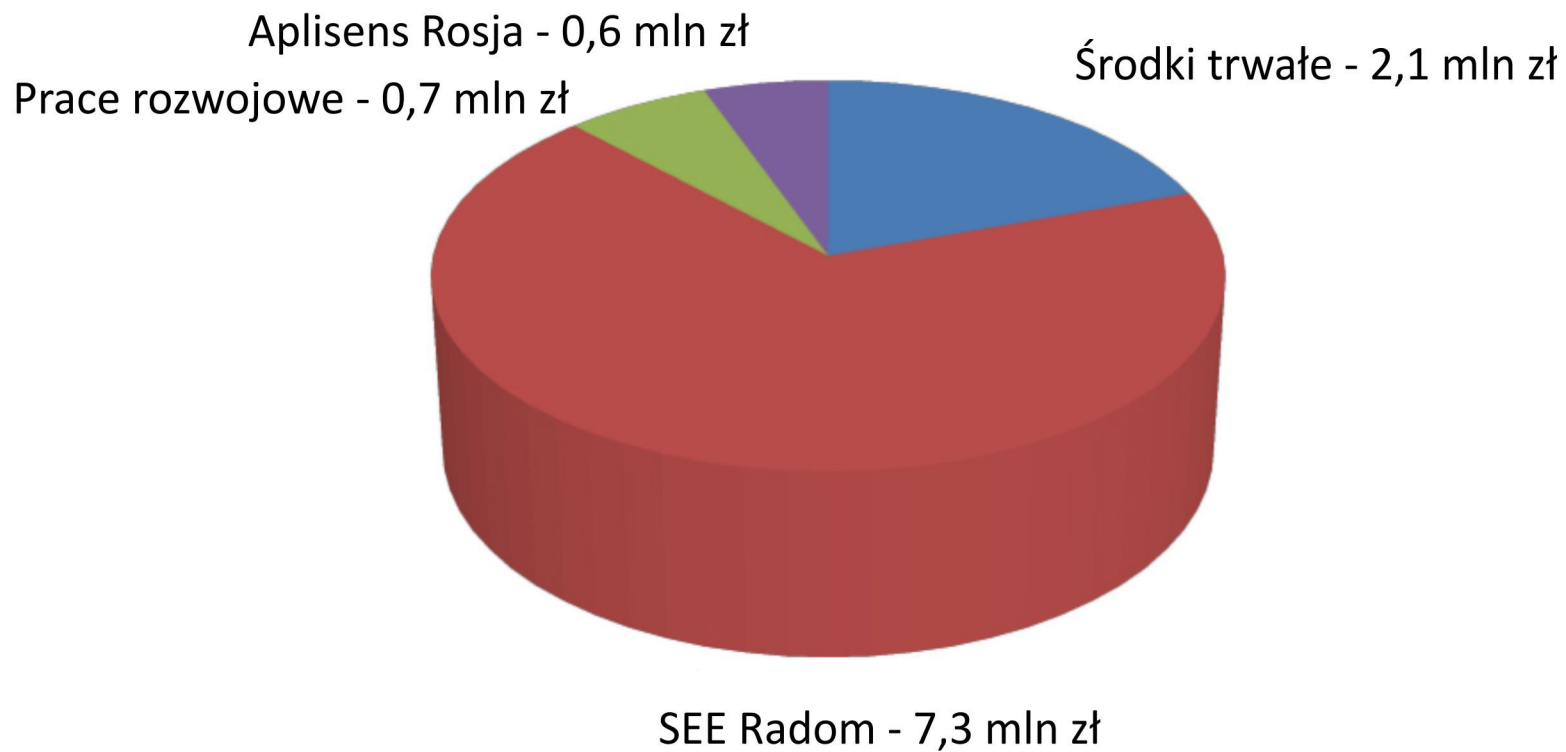
Przychody ze sprzedaży w I półroczu 2013 roku wzrosły o ponad 6% dzięki zwiększonej sprzedaży eksportowej (kraje WNP i UE). Spadek sprzedaży krajowej jest wynikiem pogarszającej się koniunktury gospodarczej.

Zmiana wysokości zysku netto wypracowanego w I połowie 2013 roku o 0,4 mln zł w porównaniu z I połową 2012 roku wynika ze wzrostu wartości sprzedaży (o 2,3 mln zł tj. o 6,3%), spadku marży na sprzedaży wynikający ze wzrostu udziału sprzedaży eksportowej w sprzedaży ogółem Grupy oraz spadku kosztów sprzedaży i zarządu o 7,6% w stosunku do roku 2012.

Koszty działalności operacyjnej w I połowie 2013 roku wzrosły o 5,4% w stosunku do tego samego okresu roku 2012. Dynamika ta jest niższa niż dynamika przychodów ze sprzedaży, co wynika z faktu, iż część kosztów operacyjnych to koszty stałe i ich udział w przychodach ze sprzedaży maleje w miarę wzrostu przychodów ze sprzedaży.



## Wydatki inwestycyjne w I półroczu 2013 r.







## Wydatki inwestycyjne w mln zł

	<b>RADOM</b>	<b>KRAKÓW</b>
Planowane wydatki ogółem	<b>30 mln zł</b>	<b>4,5 mln zł</b>
Realizacja wydatków inwestycyjnych 2011 i 2012	<b>3,3 mln zł</b>	<b>0 mln zł</b>
Realizacja wydatków inwestycyjnych I połowa 2013	<b>7,3 mln zł</b>	<b>0 mln zł</b>
Plan wydatków inwestycyjnych II połowa 2013	<b>10,2 mln zł</b>	<b>1,8 mln zł</b>
Plan wydatków inwestycyjnych 2014	<b>9,2 mln zł</b>	<b>2,7 mln zł</b>



## Prognozy biur maklerskich na 2013 r.

**TRIGON**  
DOM MAKLEPSKI

Przychody ze sprzedaży: **86,9 mln zł**

EBITDA: **22,6 mln zł**

Zysk netto: **15,5 mln zł**

**Millennium**  
dom maklerski

Przychody ze sprzedaży: **92 mln zł**

EBITDA: **25,2 mln zł**

Zysk netto: **16,7 mln zł**